



Buscamos Profesional del ámbito de Ventas que reporte a la Dirección Comercial, que contribuya a impulsar y desarrollar nuestro negocio de;

- Vestuario de Protección Desechable (EPI)
- Vestuario de Protección de Procesos Desechable (GMP/ISO/ESTÉRIL)
- Vestuario de Higiene Desechable
- Vestuario Desechable dentro del Ámbito Sanitario (PS)
- EPIs (Protección Manos, Protección Respiratoria, Protección Ocular, Protección Facial, ..)

¿Para qué Sectores?

FARMACEUTICO - PETROQUIMICO Y QUÍMICO - AGROALIMENTARIO - AERONAUTICO - NAVAL - AUTOMOVILISTICO - MICROELECTRÓNICA - EMERGENCIAS - CUERPOS DE SEGURIDAD - ENERGETICO - SANITARIO - INVESTIGACIÓN

¿Que implica?

- ✓ Velar por el Código Ético Comercial que asevera la compañía.
- ✓ Asesorar e Identificar soluciones que permitan mejoras cualitativas y económicas.
- ✓ Implementar técnicas de venta Honestas para orientar las Visitas y Contactos.
- ✓ Proponer acciones de soporte a la venta de productos en coordinación con Ventas y Marketing.
- ✓ Detectar y Desarrollar oportunidades de negocio a partir de la propia información y disponible internamente para orientar el posicionamiento.
- ✓ Colaborar con la Cadena de Valor (dependiendo del Sector, si así se requiere)
- ✓ Hacer seguimiento de las propuestas técnicas y comerciales.
- ✓ Identificar problemas que tienen los clientes y orientar la resolución de los mismos.
- ✓ Asesorar y preparar ofertas, presupuestos, visitas comerciales y negociaciones, para garantizar el cierre de la operación comercial.
- ✓ Realizar mantenimiento de clientes en ERP.

¿Que se Requiere?

- Formación universitaria preferentemente técnica.
- Deseable conocimientos en Vestuario de Protección, sobre EPIS, así como formación postgrado PRL.
- Nivel de usuario del paquete Office y se valorará la experiencia en el manejo de aplicaciones ERP/CRM.
- Mínimo 2 años de experiencia en departamento de ventas. Deseable EPIs.
- Se valoraran Idiomas B2 (INGLES y/o FRANCES)

¿Dónde?

MADRID, CATALUÑA, ANDALUCIA ORIENTAL Y OCCIDENTAL, CASTILLA LA MANCHA.

¿Que se Propone?

- Contrato Indefinido, una vez se supere el periodo de Evaluación y Prueba.
- Complemento x Comisiones por consecución de objetivos.
- Vehículo.

Se valoraran conocimientos contrastados en Química, Biología, Bioquímica, Seguridad Alimentaria, Farmacia.

Enviar CURRÍCULO a cvprofesional@sts-proteccion.es

